代走屋

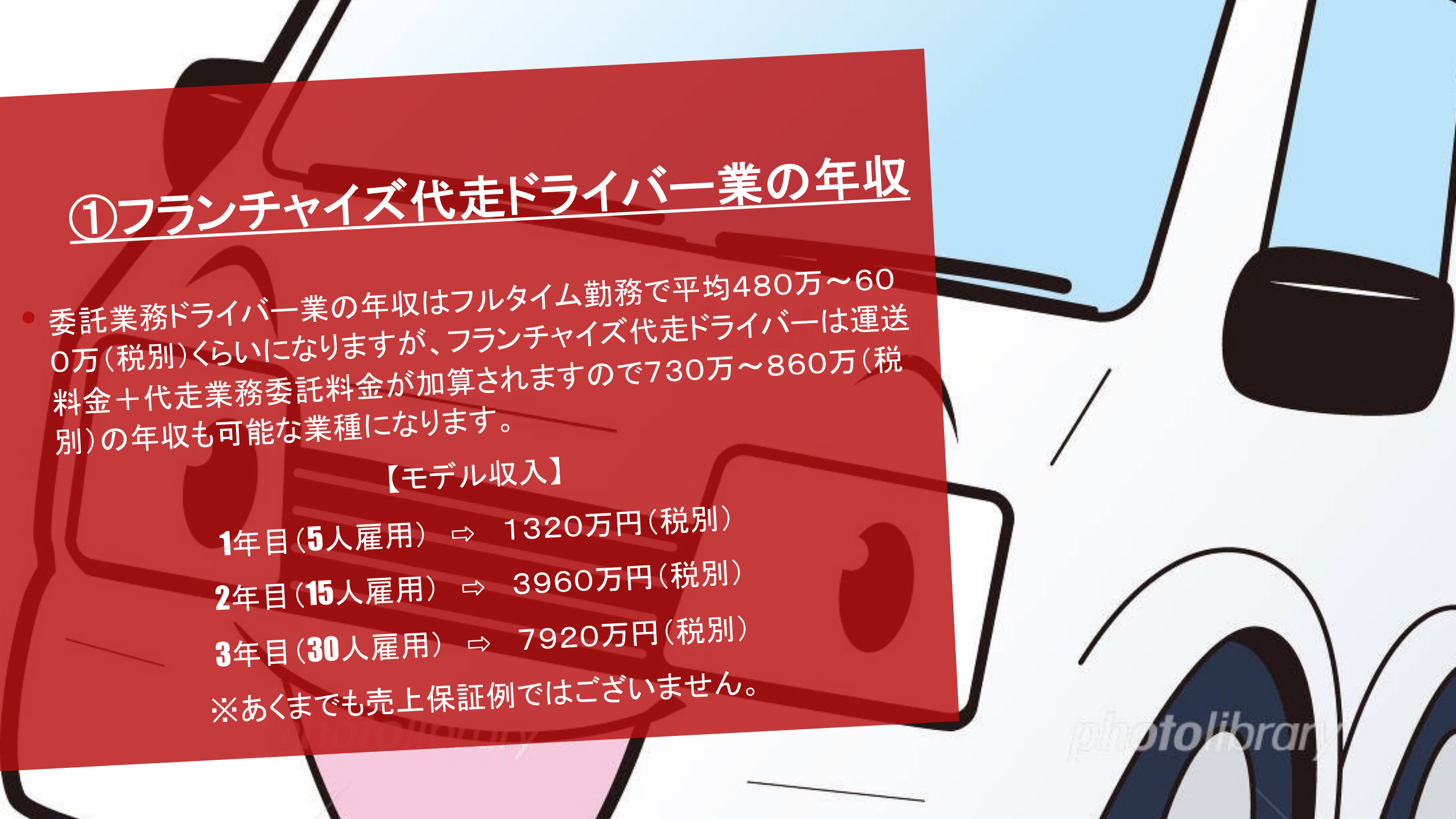
フランチャイズパートナー　開業メリット・手順

様々なインターネットでの購入方法の普及や配送料金無料のシステムにしているネット小売業者が増えてきている背景もあり運送業（宅配業）の需要性は高まっております。

上記から運送業界の必要性が高まってきている状況で、運送業をご自分で営もうと考えている方が増えてきております。

運送業の中でも普通免許だけで稼働できる軽貨物での宅配では委託事業者での稼働制限※2024年度問題等を含めて代走の業務が絶対不可欠になります。

一方で運送業は、同業他社が増加しており仕事を取る事をはじめ、運営が容易ではない業種なためにフランチャイズパートナーによる開業で業務進行の形態やフランチャイズパートナーで開業するメリットを説明いたします。



①フランチャイズ代走ドライバー業の年収

- 委託業務ドライバー業の年収はフルタイム勤務で平均480万～60
0万（税別）くらいになりますが、フランチャイズ代走ドライバーは運送料金＋代走業務委託料金が加算されますので730万～860万（税別）の年収も可能な業種になります。

【モデル収入】

1年目（5人雇用） ⇨ 1320万円（税別）

2年目（15人雇用） ⇨ 3960万円（税別）

3年目（30人雇用） ⇨ 7920万円（税別）

※あくまでも売上保証例ではございません。

②初期費用とロイヤリティの費用

【加盟初期費用】

・加盟金　100万円（税別）　　・研修費　50万円（税別）

・保証金　100万円（税別）

※250円（税別）の低コストの初期費用で始める事ができます。

【ロイヤリティ】

定額制：月額10万円（税別）

※売上に左右されない固定費になっております。

広告協賛金：月額10万円（税別）

※代走屋のPR活動する固定費用です。

③月々の運営資金の目安

【項目】

・車両リース代・各種保険代　⇨　5万円（車両1台あたり）

・地代家賃（営業所・駐車場）　⇨　15万円～20万円　　・水道光熱費　⇨　2万円～3万円

・求人広告費　⇨　10万円～20万円　　・その他経費　⇨　8万円～12万円

（合計費）　40万円～60万円

※上記の月々の運営資金は委託契約者のみの運営方法の場合を想定して算出しております。

※地代家賃等は自宅等を活用する方法で削減も可能です。

※従業員や事務員等を雇用すると人件費、車両費、保険費などが別途発生いたします。

④フランチャイズパートナーのメリット

・**安価な加盟金＋月額固定費**

初期費用を安価にして多くの方に加盟していただきたいために少額におさえております。ロイヤリティも売り上げに左右されない固定費になっております。多く売上を作れば作る分、利益を得る事ができます。

・**数年で年商数億円のノウハウ**

長年培った弊社のノウハウやドライバー育成プログラムのご伝授。

その他に取引先との架け橋のサポート致します。

・信頼度、認知度のある看板・商標を使える

商標登録している信頼度と認知度のある看板を使い安心して経営できます。

求人、宣伝活動にも使用できます。

・本部サポートが万全の体制

運送業初心者の方でもーからサポート致します。細かい事から小さな悩みでも本部**SV**（スーパーバイザー）がサポート致します。ご安心下さい。

⑤開業までの流れ

【STEP1】 審査・面談

まずはお会いしてお互いを理解し合いましょう。安心して開業できるようにサポート、金銭的にも無理のない方法でスタートできるご提案をさせていただきます。

⇩

【STEP2】 契約

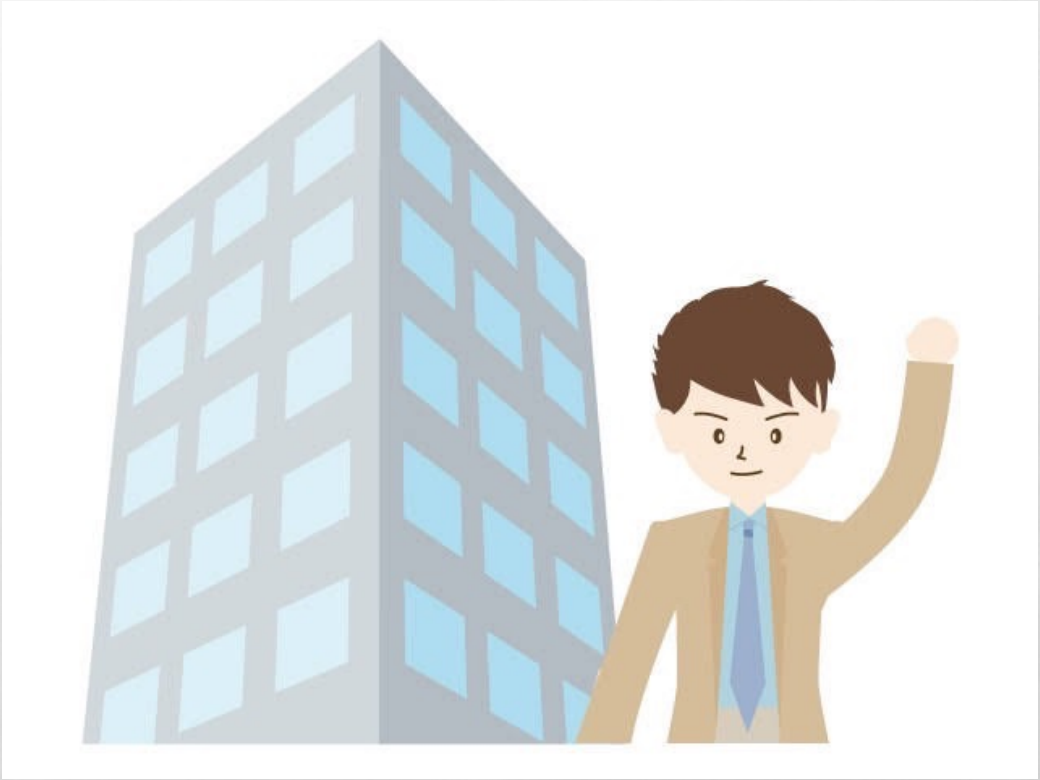
正式に契約になります。

⇩

【STEP3】研修・経営準備

経営者としての基礎知識やドライバーに必要な知識や育成方法を受講できます。

その後、取引先・営業店を決めてコースや稼働日数、求人などの打ち合わせを致します。



⇩

【STEP4】 営業所や駐車場の準備

営業所の物件、駐車場の手配や販促物の準備をサポート致します。

⇩

【STEP5】 営業開始

ここから本当のスタートになります。

学んだノウハウを活かし思いのままに自分の営業所を育てて下さい。

何も恐れることはありません。私たちサポートがついております。

K's Ring
Co.,Ltd.

Providing company

株式会社 K's Ring
（ケイズリング）

特許　第　　号